

Gérard DUPIN / 吴维 先生

75 015 PARIS

法国巴黎

法国巴黎 2011 年

增加国际贸易 Increase international trade

尊敬的先生/小姐:

您好! 请恕打扰。我了解到贵公司正是用人之际。我很荣幸有机会向您呈上我的个人资料。我是一名法国人。我有 18 年的国际工作经验, 这些经验不仅增加了我的个人技能, 也让我了解国际贸易工作的整个渠道和流程。掌握了这些经验让我在今后的工作中起到的发挥和作用。

工作经历: 我是一名市场分析师又是意大利对外贸易委员会 (ICE) 的顾问(注: 等同于中国的中国国际贸易促进委员会)。这个职位涵盖了出口企业的一系列需要。从与政府机构的接触, 市场宏观经济形式分析, 参加国际专业展览的组织, 以及在各个领域的个性化辅导工作。如: 法律, 营销, 销售。从而创建提升一种企业形象, 并可促进产品销售。

个人特点: 本着务实精神, 战略眼光 (战略定位, 物流管理, 价格制定..等等), 追求高品质 (工作质量, 产品质量, 服务质量), 为人诚信, 有极强的工作的责任感, 以及对于目标坚持不懈。从而达到企业的目标要求。无论是作为市场分析师, 还是在创建自己企业的过程中。无论是做日常工作, 预测工作还是分析工作, 诚信做人, 用心做事一直是我的工作准则。(有两年时间, 我创建了自己的公司, 公司从中国进口产品, 然后销售给法国的专业公司)

全面技能: 除了上面已经提到的, 另外, 我也具有人力资源管理, 预算管理, 项目管理能力。我的电脑实际应用能力也远超过一般的办公水平。还要特别提到我的语言沟通能力, 我熟练掌握五种语言. 当然也包括中文。擅长于各种高级别交往, 甚至外交层面 (我参加了意大利米兰竞选 2015 年世界博览会的项目)。

基于我自身的客观条件和贵公司的要求, 我愿意接受任何与我能力相符合而且能给贵公司带来最大利益的职位, 我相信贵公司能给我提供施展才能的一个平台, 而且我也相信我的努力能让贵公司的事业更上一层楼。

随信附上我的简历, 如有机会与您面谈, 我将十分感谢。即使贵公司认为我还不符合你们的条件, 我也将一如既往地关注贵公司的发展, 并在此致以最诚挚的祝愿。

此致

Gerard DUPIN / 吴维