

Gérard DUPIN
75 015 PARIS
FRANCE
Courriel dupin_gerard@yahoo.fr
Tel. Cell. (+33 0) 6 20 18 78 21

与中国发展贸易
Développez vos activités en Chine

Paris : 2011

Objet : Candidature à un poste au sein de votre entreprise

Madame, Monsieur,

A la lecture de ces lignes, la Chine ne sera déjà plus telle qu'elle était au moment où je les ai écrites. Ce pays vous intéresse ? 18 fois plus grand, 18 fois plus peuplé que la France, doté malgré cela d'une croissance économique environ 10 fois plus rapide que la notre, quelle entreprise saurait aujourd'hui l'ignorer, que ce soit pour ses approvisionnements ou pour ses débouchés commerciaux. Le temps qui passe est une chance que mettent à profit vos concurrents car la Chine, elle, ne ralentira pas.

La Chine est particulière, difficile à aborder elle l'est à plus d'un titre, et est souvent source d'écueils;

- 17 ans de support aux entreprises à l'export (*15 ans dans les biens d'équipements – 2 ans dans l'agro alimentaire*),
- 2 ans de gestion de société (*S.a.r.l. française du secteur de l'esthétique – commerçant avec la Chine*)
- La pratique de 4 langues de travail (*dont le Chinois, l'Anglais ainsi que 2 langues maternelles - Français et Italien*)
- Une expérience de vie en Chine

Me rendent autonome dans ce pays dont la culture et la façon de penser me sont familières, et dans lequel j'ai tissé des relations professionnelles et amicales à plusieurs niveaux.

Vous n'exercez pas toutes ces années comme « machine à trouver des solutions » pour le compte de vos clients, sans que cela ne devienne une seconde nature.

Outre à l'étude de marchés, à cette recherche permanente de solutions, à la gestion des aspects juridique et marketing des missions de support, mon expérience professionnelle en termes d'accompagnement personnalisé des clients sur le terrain, m'a rompu à l'organisation d'une vaste palette d'événements¹

Doté d'une vision globale de la fonction commerciale / communication / logistique, de pragmatisme et d'une logique du privé (*culture du résultat*), j'estime pouvoir construire une relation professionnelle apte à répondre à vos exigences.

Que ce soit dans mes fonctions d'analyse de marchés, ou lors de mon expérience d'entrepreneur (*création et gestion pendant deux ans, d'une entreprise d'importation de produits venant de Chine, et distribution à destination de professionnels français*), la rigueur a toujours été mon fil conducteur tant dans la prévision, que dans la réalisation ou l'analyse à terme échu.

Autant de cordes à un arc, que je vous propose de mettre au service de vos projets dans une relation gagnant - gagnant.

Habitué aux contacts à haut niveau (*j'ai participé auprès du bureau pour la promotion des échanges de l'Ambassade d'Italie, aux actions de soutien à la candidature de Milan à l'exposition universelle de 2015 qui suivra celle de Shanghai 2010*), je suis prêt à examiner toute proposition de poste que vous pourriez me faire.

Célibataire et sans enfants, je jouis d'une mobilité totale et immédiate pour des déplacements en Asie, quels qu'en soit la fréquence, ainsi que pour une expatriation en Chine², pays qui, comme vous l'aurez compris, est au centre de **toutes** mes attentions.

Je reste à votre complète écoute et vous prie de ne pas hésiter à revenir vers moi si vous souhaitez de plus amples précisions. Dans l'attente de votre réponse, recevez, Madame, Monsieur, mes sincères salutations.

Gérard DUPIN

¹ Participation à des salons professionnels, organisation de missions de prospection, de conférences de presse, rédaction de brochures, réalisation de campagnes de presse multi média, communication via sites Internet ...

² Ou j'ai déjà vécu un an