

Gérard DUPIN
75 015 PARIGI
FRANCIA
Mail dupin_gerard@yahoo.fr
Cell. (+33 0) 6 20 18 78 21

与中国发展贸易
Sviluppate la Vostra attività in Cina

Parigi 2011

Oggetto: Candidatura per una assunzione presso la Vostra struttura

Nel momento in cui leggerà queste righe, la Cina non sarà già più esattamente la stessa rispetto a quando le scrissi. Questo paese l'interessa ?

31 volte più esteso e oltre 22 volte più popolato, rispetto all'Italia, ma dotato allo stesso tempo di una crescita economica circa 10 volte superiore a quella delle nostre economie, quale azienda potrebbe oggi non prendere in considerazione questa realtà, sia per i propri approvvigionamenti sia per gli sbocchi commerciali che rappresenta.

Il tempo che scorre è solo una ulteriore possibilità lasciata ai concorrenti. In effetti la Cina non rallenterà.

A più di un titolo la realtà cinese è particolare, difficile da affrontare e terreno di scogli.

- 17 anni di supporto alle aziende italiane all'export (*15 anni nei beni strumentali – 2 anni nell'agro alimentare*),
- 2 anni di amministrazione aziendale (*S.r.l. francese del settore bellezza – in rapporti commerciali con la Cina*)
- L'utilizzo di 4 lingue di lavoro (*fra cui il Cinese e l'Inglese - la padronanza di due lingue materne: Francese e Italiano*)
- Un' esperienza di vita in Cina

Mi rendono autonomo in questo paese di cui la cultura e il modo di pensare mi sono noti, e nel quale ho stretto a più livelli delle relazioni di lavoro e di amicizia.

Non è possibile operare tutti questi anni come « macchina a trovare delle soluzioni » per conto dei clienti senza che ciò diventi una seconda natura.

Oltre allo studio di mercati, e a questa ricerca permanente di soluzioni, alla gestione degli aspetti giuridici e marketing delle missioni di supporto, la mia esperienza professionale in termini di affiancamento personalizzato in campo, dei clienti imprenditori, mi ha agguerrito anche all'organizzazione di un ampio raggio di avvenimenti¹

Dotato di una visione globale della funzione commerciale / comunicazione / logistica, pragmatico e impregnato dalla logica del privato (*cultura del risultato*), reputo di poter costruire con la Vostra azienda una relazione professionale atta a rispondere alle Vostre esigenze.

Sia nelle mie funzioni di analisi di mercato, sia in occasione della mia esperienza di imprenditore (*creazione e gestione per due anni, di una azienda d'importazione di prodotti provenienti dalla Cina, e distribuzione a destinazione di professionisti francesi*), il rigore è sempre stato il mio filoguida trattandosi di previsione, di realizzazione o di analisi a consuntivo.

Tante frecce ad un arco che Vi propongo di mettere al servizio dei Vostri progetti attraverso una dinamica vincente - vincente.

Abituato ai contatti ad alto livello, (*ho partecipato presso l'ufficio per la promozione degli scambi dell'Ambasciata d'Italia a Parigi, alle azioni di sostegno alla candidatura di Milano per l'esposizione universale del 2015 la quale seguirà quella di Shanghai*), sono disponibile per esaminare ogni seria proposta che mi potrebbe fare.

Celibe e senza figli, godo di una totale ed immediata mobilità per spostamenti in Asia, qualsiasi ne sia la frequenza, così come per una espatriazione in Cina² paese che, come l'avrà intuito, stà al centro dei miei interessi.

Rimango a suo più completo ascolto e disposizione e la prego di non esitare a sollecitarmi qualora desiderasse maggiori informazioni. In attesa di una sua cortese risposta porgo distinti saluti.

Gérard DUPIN

¹ Partecipazione a delle fiere professionali organizzazione di missioni di prospezione, di conferenze stampa, redazione di pieghevoli, realizzazione di campagne di comunicazione multi média, anche attraverso siti Internet ...

² Paese nel quale ho già vissuto un anno